

# Bien préparer la négociation annuelle sur les salaires


**1 jour**

Action



Vous souhaitez connaître ce qui doit et ce qui peut se négocier au cours de la NAO ?



Vous voulez pouvoir argumenter vos demandes et lever les objections de la direction ?



Vous voulez construire un cahier de revendications adapté à votre contexte et établir votre stratégie de négociation ?



## Objectifs

- Connaître les fondamentaux de la rémunération et le contenu de la négociation.
- Trouver les informations utiles à la négociation.
- Savoir chiffrer une revendication pour les salariés... et la direction.
- Savoir construire son cahier revendicatif et définir ses priorités de négociation.

## Programme

### Module 1 : Comprendre les systèmes de rémunération

- Les différents types de rémunérations

### Module 2 : Exercice pratique

- Évaluer les propositions de la direction
- Manier les différentes masses salariales

### Module 3 : Le contenu de la négociation

- Négocier sur les salaires effectifs en période de crise
- Les nouveaux dispositifs et ceux ayant évolué

### Module 4 : Aborder la question du partage de la valeur ajoutée

### Module 5 : Aborder la question des écarts de rémunération Femmes/Hommes

### Module 6 : Construire son cahier de revendications

- Les quatre étapes indispensables

### Module 7 : Exercice d'entraînement final

- Chiffrer le gain pour les salariés et le coût pour l'entreprise
- Quantifier ses revendications pour les rendre crédibles

✓ **Public** : négociateurs, DS/C, responsables syndicaux.

✓ **Prérequis** : suivre le module FOAD sur le cadre légal et le déroulement d'une négociation obligatoire sur les salaires.

✓ **Présentiel**

## Les parcours de formations accompagnées

- 2 modules en FOAD pour réviser le socle de connaissance
- 1 journée formation-action, en présentiel
- 1 à 2 jeux de rôles par la suite



## Méthode pédagogique

En présentiel.  
Mêlant apports théoriques, exercices, mises en situation et échanges de bonnes pratiques.



Une attestation de présence est remise en fin de formation

## Tarifs

Tarif individuel : 300 € TTC /jour

Tarif de groupe sur devis